



Unser Kunde ist mit speziellen Produktsortimenten sowohl regional als auch überregional vertreten und in manchen Branchensegmenten Marktführer. Innovative Produkt- und Vertriebskonzepte im B2B- und B2C-Bereich, besonders im stationären Einzelhandel, verbunden mit diversen Online-Shops und anderen Marktplätzen sind Bausteine des jahrelangen Erfolgs. Für hunderttausende von Kunden suchen wir aufgrund einer geplanten Nachfolgeregelung den leidenschaftlichen, verantwortlichen

Verkaufsleiter (m/w/d)

national und international

FACTS

zukunftssichere und dynamische Branche - global agierendes, kerngesundes Familienunternehmen - individuelles Einarbeitungsprogramm - kollegiales, wertschätzendes Arbeitsklima - kürzeste Kommunikationswege - attraktives, sechsstelliges Gehaltspaket - besondere Benefits - strukturierte Fortbildungsmöglichkeiten - mittelfristig Möglichkeit des Aufstiegs in die Geschäftsleitung - Freiräume in Ihrem Wirken - Mitarbeiterparkplätze - coole Firmenevents

» IHR VIELSEITIGER AKTIONSRADIUS

- Analyse und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie für hochwertige, bestehende Kundenportfolien
- Gestaltung von Kollektionen und Produkten in Kooperation mit Design, Entwicklung und dem Einkauf
- proaktives Neukundenmanagement
- Betreuung internationaler Key-Accounts
- Marktanalysen, Absatzplanung und Erfolgskontrolle
- Führung und Steuern von B2B-Kampagnen
- direkte Führung und Weiterentwicklung der kleinen Teams

» DAS GEWÜNSCHTE PROFIL

- abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung, wenn möglich FH oder UNI, verbunden mit langjähriger Berufserfahrung im B2B-Vertrieb - Bezug zum Business Development, Affinität zum Marketing
- versiertes Englisch, ausgeprägte Markt- und Kundenorientierung
- Händlermentalität mit Handschlagsqualität, Machertyp
- Begeisterung für spannende Produkte, digitalen Vertrieb und Innovation
- ausgeprägte Führungsstärke, Empathie
- interkulturelle Kompetenz, ca. 20 % weltweite Reisebereitschaft

» INFORMATIONEN UND KONTAKT

Fühlen Sie sich auch auf digitalen Märkten wohl? Dann freuen sich Christoph Kathan und Helmut Sepp von der beauftragten Personalberatung auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen und stehen für Detailauskünfte zur Verfügung. Eine absolut diskrete Behandlung Ihrer Bewerbung ist garantiert.
0043 5572 890154 20 oder sepp@die-personalberater.at - Ref. 5317